

DOI: 10.25140/2411-5215-2022-3(31)-127-138

УДК 330.322.5:336.73

JEL Classification: G00, G20, G31

### **Валерій Ільчук**

доктор економічних наук, професор,  
професор кафедри фінансів, банківської справи та страхування  
Національний університет «Чернігівська політехніка» (Чернігів, Україна)  
**E-mail:** [ivp5@ukr.net](mailto:ivp5@ukr.net). **ORCID:** <http://orcid.org/0000-0003-4844-1326>  
**ResearcherID:** [F-4864-2016](https://orcid.org/0000-0003-4844-1326)

### **Тетяна Шпомер**

кандидат економічних наук,  
старший викладач кафедри фінансів, банківської справи та страхування  
Національний університет «Чернігівська політехніка» (Чернігів, Україна)  
**E-mail:** [tanya\\_shpomer@ukr.net](mailto:tanya_shpomer@ukr.net). **ORCID:** <http://orcid.org/0000-0001-6680-5889>  
**ResearcherID:** [L-9323-2015](https://orcid.org/0000-0001-6680-5889)

### **Андрій Шпомер**

аспірант кафедри фінансів, банківської справи та страхування  
Національний університет «Чернігівська політехніка» (Чернігів, Україна)  
**E-mail:** [6248747@gmail.com](mailto:6248747@gmail.com)

## **ІНВЕСТИЦІЙНИЙ ПОТЕНЦІАЛ НЕБАНКІВСЬКИХ ФІНАНСОВИХ УСТАНОВ**

*Проаналізована діяльність НФУ на фінансовому ринку України. Виявлені проблеми їхньої низької інвестиційної активності. Показана можливість активізації інвестиційної діяльності НФУ за умов формування і нароццування їх інвестиційного потенціалу. Сформульоване авторське визначення сутності поняття «інвестиційний потенціал НФУ». Розглянута структура інвестиційного потенціалу та визначені фактори макро- і мікросередовища, які негативно впливають на процес формування інвестиційного потенціалу НФУ. Залежно від величини співвідношення негативного впливу факторів макро- і мікросередовища побудована матриця стратегій протидії зазначеним факторам у процесі формування і нароццування інвестиційного потенціалу НФУ. Методика вибору відповідної стратегії протидії негативним факторам макро- і мікросередовища дозволяє приймати зважені рішення щодо їх мінімізації. Показана необхідність розробки механізму формування інвестиційного потенціалу в умовах реалізації стратегії протидії негативному впливу зазначених факторів.*

**Ключові слова:** інвестиційна діяльність; інвестиційний потенціал; інвестиційний капітал; інвестиційні можливості; небанківські фінансові установи.

*Рис.: 4. Табл.: 1. Бібл.: 10.*

**Постановка проблеми.** Розвиток національної економіки можливий за умов активної інвестиційної діяльності, що залежить від рівня фінансового забезпечення технологічного оновлення підприємств реального сектору економіки.

Головною проблемою, що стримує інвестиційну активність, є дефіцит фінансових ресурсів. Розв'язання цієї проблеми залежить від ефективної діяльності фінансового ринку, його основних суб'єктів – банківських і небанківських фінансових установ (НФУ).

Поряд із банківськими установами, які традиційно належать до основних постачальників фінансових ресурсів на інвестиційні цілі, діяльність НФУ є на сьогодні досить обмеженою в плані інвестиційної діяльності.

Проте в період поглиблення ринкових відносин спостерігається тенденція розвитку системи НФУ, збільшення кількості реально функціонуючих їх видів та активізація їхньої діяльності.

Діяльність НФУ як вузькоспеціалізованих фінансових посередників виявляється в акумуляції, конвертації та спрямуванні вільних грошових ресурсів суб'єктів господарювання на інвестиційні цілі з метою досягнення комерційного або іншого ефекту чи збереження вартості грошей у часі [8]. Класифікація небанківських фінансових інститутів наведена на рис. 1 [3].

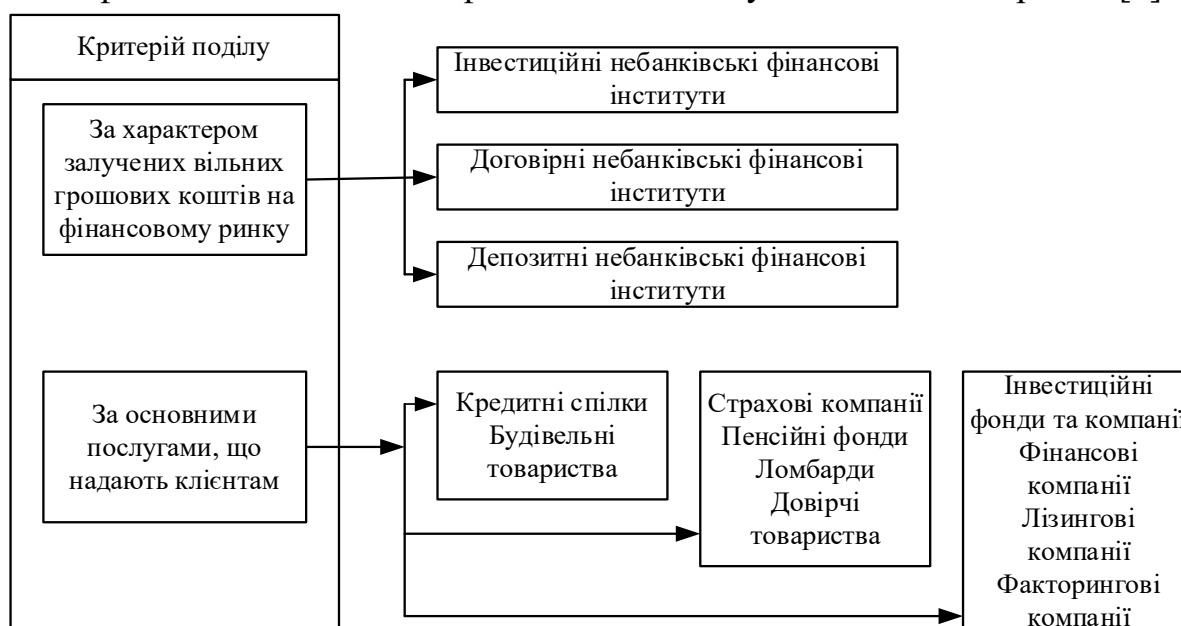


Рис. 1. Класифікація небанківських фінансових інститутів

Джерело: складено авторами за [3].

Для вирішення проблеми інвестиційного розвитку національної економіки, розширеного відтворення основних засобів виробництва вітчизняних підприємств необхідно використовувати всі можливі засоби, шляхи та схеми залучення фінансових ресурсів за посередництвом як банківських, так і небанківських фінансових установ.

Інвестиційні можливості НФУ ще недостатньо вивчені й оцінені, що потребує подальших досліджень.

На сьогодні НФУ володіють досить обмеженими фінансовими ресурсами, проте мають певні перспективи свого розвитку й у майбутньому стануть вагомим резервом постачання інвестиційного капіталу в реальний сектор економіки. Тому досить актуальними на сьогодні є дослідження перспектив розвитку НФУ як інвесторів, можливостей збільшення інвестиційної спроможності та активності на інвестиційному ринку, шляхів формування та нарощування їхнього інвестиційного потенціалу.

**Аналіз останніх досліджень і публікацій.** Дослідженню проблем розвитку фінансових посередників, у тому числі НФУ, їхньої інвестиційної діяльності, нарощування інвестиційних можливостей присвячена значна кількість наукових праць вітчизняних учених, таких як О. І. Винник, О. М. Гайдук, О. Л. Дорош, В. Ф. Колесніченка, О. М. Колодзієва, Т. В. Майорової, С. В. Онікієнко, К. В. Орехова та ін., серед закордонних – Г. Габбарт, Р. Бекова, Ф. Мишкіна, М. Назарова, Е. Сандоян та ін., які зробили значний внесок у розвиток теорії фінансового посередництва, у висвітлення питань інвестиційної діяльності НФУ, перспектив їхнього розвитку в умовах поглиблення ринкових відносин.

**Виділення недосліджених частин загальної проблеми.** Віддаючи належне вагомим здобуткам зазначених вчених, на сьогодні невирішеними залишаються питання підвищення інвестиційної активності НФУ, формування їх інвестиційного потенціалу, створення на їх базі потужного резерву постачання фінансових ресурсів з метою задоволення нагальних потреб реального сектору економіки в інвестиціях.

На сьогодні основна увага вчених-економістів спрямована на дослідження інвестиційного потенціалу саме суб'єктів реального сектору економіки. Щодо досліджень проблем формування інвестиційного потенціалу фінансових установ, зокрема небанківських, то ці дослідження перебувають ще на початковій стадії. Розв'язання зазначеної проблеми потребує додаткового наукового пошуку з метою теоретичного обґрунтування категоріального апарату, методичних підходів до розробки схем і механізмів формування та нарощування інвестиційного потенціалу та його ефективного використання за різних умов впливу чинників макро- і мікросередовища.

**Метою статті** є пошук шляхів, засобів та методів підвищення ефективності діяльності НФУ як постачальників інвестиційного капіталу в реальний сектор економіки, розробка методичних підходів до формування та нарощування інвестиційного потенціалу зазначених установ і виявлення впливу факторів макро- і мікросередовища на вибір стратегії його формування.

**Виклад основного матеріалу.** Фінансова діяльність НФУ переважно обмежується фінансовим інвестуванням, які здійснюються в незначних обсягах. Що стосується структури фінансових інвестицій за певними видами фінансових посередників, то найбільш ризикованими інвестиційними портфелями володіють страхові компанії (близько 50 % акцій корпорацій), менш ризикованими – інститути спільного інвестування, у яких інвестиційний портфель складають більш надійні цінні папери – державні облігації і більш консервативними в плані використання ризикових цінних паперів є недержавні пенсійні фонди [10].

Відповідно до того, що НФУ – це суб'єкти фінансового ринку з обмеженими інвестиційними ресурсами й низькою інвестиційною активністю, їхній вплив на розвиток підприємств реального сектору економіки досить

незначний. Проте наявна тенденція збільшення обсягу активів та поліпшення їх структури, а також спрямування їх на інвестиційні цілі показує перспективу зростання значущості НФУ як інвесторів серед інших учасників фінансового ринку.

НФУ порівняно з банківськими мають свої особливості та специфічні функції, які в повному обсязі реалізуються в країнах із розвиненими ринковими відносинами. Особливо це стосується страхових компаній та пенсійних фондів, що володіють так званими «довгими» коштами, які можна залучати на тривалий термін як інвестиційні ресурси в реальний сектор економіки. Що стосується інститутів спільного інвестування – інвестиційних фондів та компаній, то вони мають потужні інвестиційні можливості, завдяки яким здійснюється інвестування розвитку цілих секторів економіки за вибраним ними напрямом, реалізуючи відпрацьовані схеми й механізми залучення коштів широких верств населення, так званих дрібних інвесторів.

Ситуація на фінансовому ринку України, який ще і до теперішнього часу перебуває на стадії становлення та розвитку, не дозволяє в повному обсязі реалізувати потенційні інвестиційні можливості вітчизняних НФУ, які додатково зі свого боку ускладнюють ситуацію внаслідок низької їх активності й відповідно відсутності необхідних фінансових ресурсів. Виправлення ситуації, що склалася в діяльності НФУ на фінансовому ринку України, вимагає розробки відповідних заходів щодо активізації їхніх функцій як інвесторів, створення необхідних і достатніх умов для їхньої результативної роботи на фінансовому ринку України. Тільки за умов активізації діяльності НФУ можливе накопичення інвестиційних ресурсів та створення можливостей для здійснення інвестиційної діяльності. Для досягнення НФУ статусу значущого інвестора на фінансовому ринку, здатного виконувати роль постачальника інвестиційних ресурсів, необхідно сформувати потужний інвестиційний потенціал. Розв'язання проблеми формування інвестиційного потенціалу НФУ потребує певних зусиль як теоретико-методологічного, так і прикладного характеру, спрямованих на теоретичне обґрунтування певних понять у галузі фінансових інвестицій, зокрема розкриття сутності поняття «інвестиційний потенціал» як економічної категорії, процесів залучення, акумуляції та використання фінансових ресурсів, спрямованих на технологічне оновлення реального сектору економіки.

Важливим науково-практичним завданням є пошук методичних підходів до розробки механізму формування та нарощування інвестиційного потенціалу НФУ.

Щодо розкриття сутності поняття «інвестиційний потенціал», то найбільш повно це питання вирішено стосовно виробничих підприємств [2; 4; 6; 9].

## ФІНАНСОВІ РЕСУРСИ: ПРОБЛЕМИ ФОРМУВАННЯ ТА ВИКОРИСТАННЯ

Загальний підхід до тлумачення поняття «інвестиційний потенціал» як для виробничих підприємств, так і для інших суб'єктів ринкових відносин залишається незмінним і охоплює дві його невід'ємні складові: ресурси й можливості.

Провівши аналіз літературних джерел щодо формулювання поняття «інвестиційний потенціал» [1; 2; 5; 7; 9] і виявивши найбільш суттєві ознаки, що характеризують його зміст і сутність, стало можливим запропонувати більш стисле авторське визначення цього поняття. «Інвестиційний потенціал НФУ» за авторською редакцією визначається як сукупність фінансових ресурсів (власних і залучених), які можуть бути мобілізовані на інвестиційні цілі, а також можливості їх використання для реалізації тактичних та стратегічних цілей. Основою будь-якого потенціалу є ресурси, але саме потенціал як такий є поєднанням ресурсів і можливостей їх використання на визначені суб'єктами ринку цілі. Інвестиційний потенціал є основою економічного розвитку будь-якого суб'єкта господарювання і його величина визначає темпи економічного зростання і конкурентоспроможність у ринкових умовах господарювання.

Схема складових інвестиційного потенціалу НФУ наведена на рис. 2.



Рис. 2. Складові інвестиційного потенціалу НФУ

Джерело: розроблено авторами.

Особливість інвестиційного потенціалу НФУ визначається характером їхньої діяльності, спроможністю залучати інвестиційні ресурси із зовнішніх фінансових джерел, можливістю використовувати фінансові ресурси як інвестиції на певних сегментах інвестиційного ринку і т. ін.

Що стосується ресурсної складової інвестиційного потенціалу, то доцільно виділити ресурси, які в сукупності визначають її зміст і сутність. Фінансові ресурси є основою ресурсної складової інвестиційного потенціалу і їх цілеспрямоване й ефективне використання забезпечує функціональне призначення зазначеної складової.

Ресурси фінансового менеджменту – це наявність досвіду ефективного менеджменту в управлінні фінансами НФУ.

Організаційні ресурси – це накопичений досвід, існуючі ділові зв'язки, відпрацьовані методи і механізми ефективної взаємодії з різними суб'єктами фінансового ринку з метою реалізації цілей НФУ.

Інформаційні ресурси – це наявність інформації про кон'юнктуру фінансового ринку, його учасників, джерела залучення фінансових ресурсів та споживачів фінансових послуг.

Кадрові ресурси – це наявність підготовленого персоналу, його фаховий рівень, професійні навички у сфері інвестиційної діяльності, що забезпечують належну ефективність інвестиційної діяльності НФУ.

Умови формування інвестиційного потенціалу НФУ з урахуванням факторів негативного впливу макро- і мікросередовища наведені на рис. 3. З огляду на проблеми формування інвестиційного потенціалу НФУ, які визначаються негативним впливом факторів макро- і мікросередовища, побудована матриця умов визначення стратегій формування зазначеного потенціалу залежно від співвідношення величин негативного впливу зазначених факторів (рис. 4). Сукупний негативний вплив факторів макро- і мікросередовища на процес формування інвестиційного потенціалу НФУ визначається співвідношенням величин їхніх негативних впливів, що своєю чергою відбивається на кінцевому результаті формування зазначеного потенціалу, створюючи проблеми головним чином для умов його формування. Із зазначеного співвідношення сформульовані відповідні стратегії (див. табл.), що визначають напрям організаційно-економічних рішень у розв'язанні проблем формування інвестиційного потенціалу за різних умов негативного впливу факторів макро- і мікросередовища.

Сумарний вплив факторів макро- і мікросередовища відбивається головним чином на інвестиційних можливостях НФУ як складової інвестиційного потенціалу, що і враховується при розробці й реалізації відповідної стратегії.

Інвестиційні можливості можуть бути належним чином реалізовані за умов мінімізації негативного впливу факторів макро- і мікросередовища, що за наявності необхідних ресурсів, насамперед фінансових, формують потужний інвестиційний потенціал НФУ.

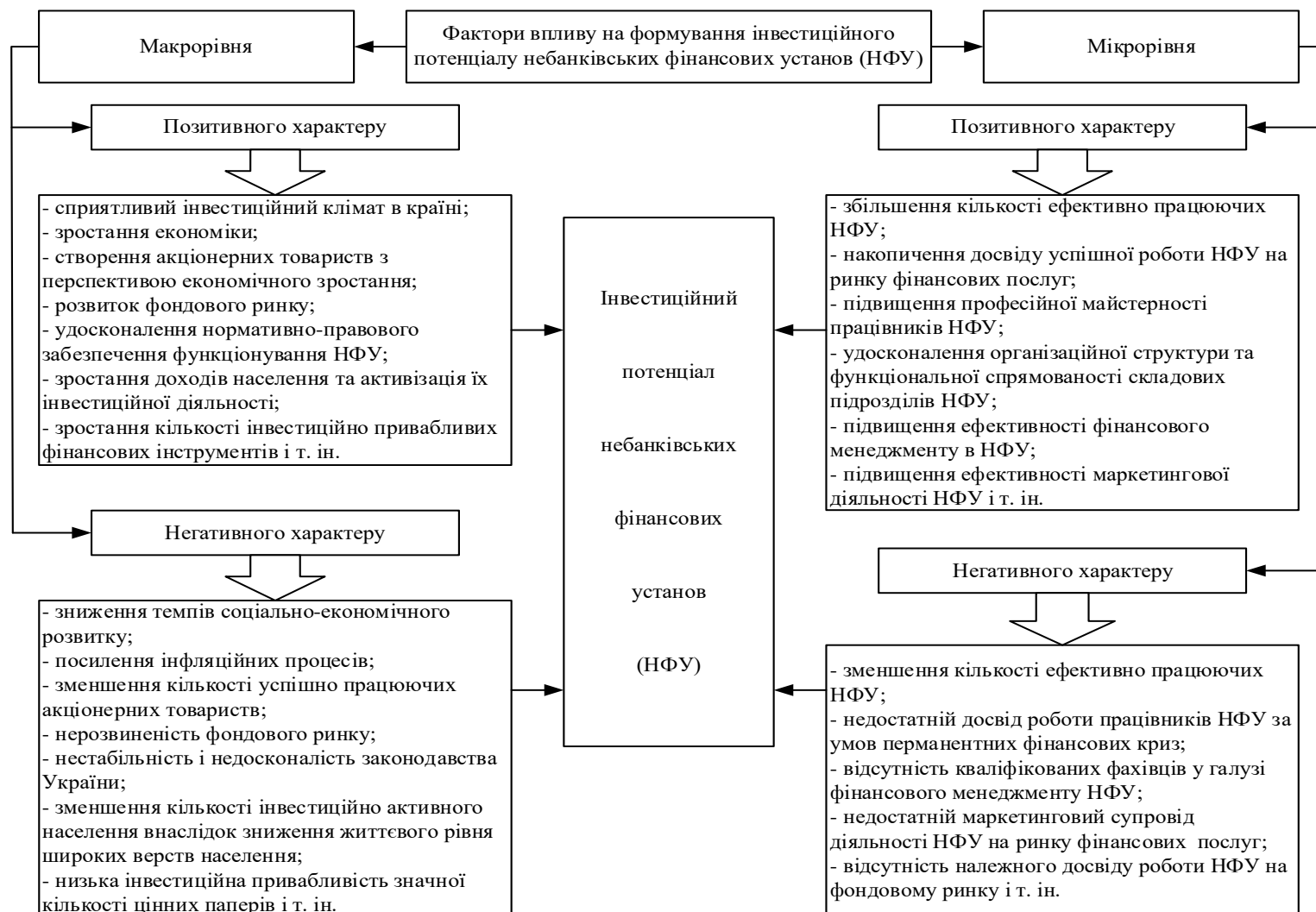
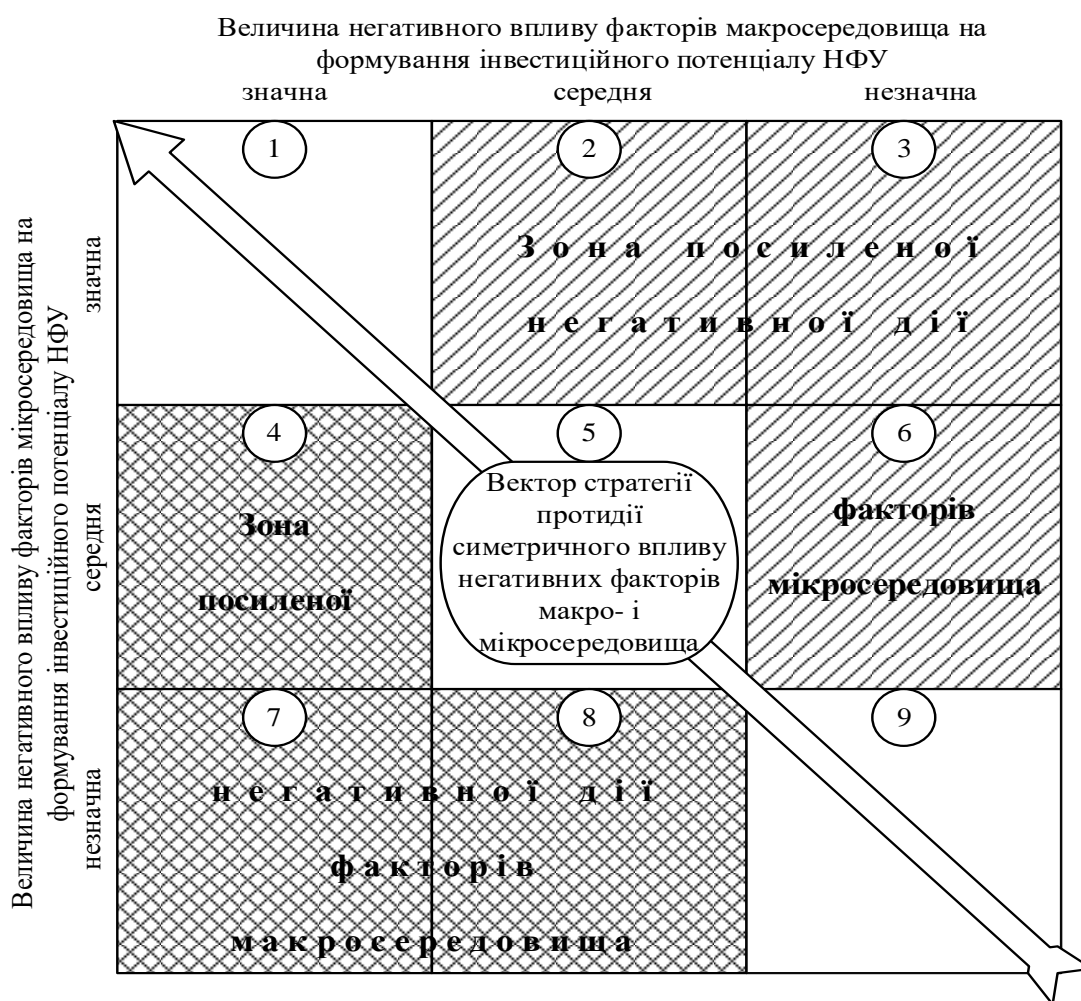


Рис. 3. Умови формування інвестиційного потенціалу НФУ

Джерело: розроблено авторами.



*Рис. 4. Матриця умов визначення стратегій формування інвестиційного потенціалу залежно від співвідношення негативного впливу факторів макро- і мікросередовища*

Джерело: розроблено авторами.

Слід зазначити, що на сьогодні рівень інвестиційного потенціалу вітчизняних НФУ досить низький, що потребує відповідних рішень стосовно вибору стратегії та механізмів його формування та нарощування.

Таблиця

*Характеристика стратегій формування інвестиційного потенціалу НФУ залежно від співвідношення величини негативного впливу факторів макро- і мікросередовища*

№ стратегії у матриці співвідношень величин негативного впливу факторів макро- і мікросередовища	Варіанти співвідношень величини негативного впливу факторів макро- і мікросередовища $\left( \frac{\text{макросередовища}}{\text{мікросередовища}} \right)$	Стратегії формування інвестиційного потенціалу НФУ в умовах протидії негативного впливу факторів макро- і мікросередовища
1	2	3
1	<i>значна</i> <i>значна</i>	Стратегія радикальних симетричних рішень



Закінчення табл.

1	2	3
2	<i>середня</i> <i>значна</i>	Стратегія відповідних рішень з урахуванням послаблення негативного впливу факторів макросередовища
3	<i>незначна</i> <i>значна</i>	Стратегія відповідних рішень спрямованих головним чином на протидію негативного впливу факторів мікросередовища
4	<i>значна</i> <i>середня</i>	Стратегія відповідних рішень спрямованих головним чином на протидію впливу негативних факторів макросередовища
5	<i>середня</i> <i>середня</i>	Стратегія помірних симетричних рішень
6	<i>незначна</i> <i>середня</i>	Стратегія відповідних рішень спрямованих переважно на протидію впливу негативних факторів мікросередовища
7	<i>значна</i> <i>незначна</i>	Стратегія відповідних рішень спрямованих головним чином на протидію впливу негативних факторів макросередовища
8	<i>середня</i> <i>незначна</i>	Стратегія відповідних рішень спрямована переважно на протидію впливу негативним факторам макросередовища
9	<i>незначна</i> <i>незначна</i>	Стратегія помірних симетричних рішень

Джерело: розроблено авторами.

**Висновки і пропозиції.** НФУ є перспективними суб'єктами фінансового ринку, які мають суттєві потенційні можливості наростити потужний інвестиційний потенціал і стати повноцінними учасниками в інвестуванні підприємств реального сектору економіки. Для забезпечення статусу НФУ як активних гравців на фінансовому ринку необхідно розробити механізм формування їхнього інвестиційного потенціалу.

Інвестиційний потенціал НФУ, який охоплює дві невід'ємні складові – ресурси й можливості, у процесі свого формування зазнає впливу факторів макро- і мікросередовища.

Наявність негативного впливу факторів макро- і мікросередовища на процес формування інвестиційного потенціалу НФУ, головним чином на його складову – «можливості», вимагає розробки відповідної стратегії протидії їхньому негативному впливу. Запропонована методика вибору стратегії протидії негативним факторам макро- і мікросередовища дозволяє прийняти відповідні рішення щодо їх мінімізації.

### Список використаних джерел

1. Бережна І. Ю. Теоретико-економічні підходи до обґрунтування змісту інвестиційного потенціалу / І. Ю. Бережна // Держава та регіони. – 2010. – № 6. – С. 253-258.

2. Заїка С. О. Інвестиційний потенціал підприємства та варіанти його формування / С. О. Заїка // Науковий вісник Херсонського державного університету. – 2015. – № 13. – С. 84-86.
3. Інституційні засади формування економічної системи України: теорія і практика / за ред. З. Ватаманюка. – Львів : Новий світ–2000, 2005. – 648 с.
4. Кучерук Т. Ю. Економічне обґрунтування комплексної оцінки інвестиційного потенціалу авіапідприємства / Т. Ю. Кучерук, О. М. Вовк // Економіка. Фінанси. Право. – 2008. – № 3. – С. 11-15.
5. Макух Т. О. Інвестиційний потенціал як фактор підвищення ефективності використання фінансових ресурсів / Т. О. Макух, Т. О. Стечишин // Фінанси України. – 2009. – № 9. – С. 67-77.
6. Назарова О. Г. Вартісний підхід до управління інвестиційним потенціалом підприємства : дис. ... канд. екон. наук.: 08.00.04 / О. Г. Назарова. – Краматорськ, 2015. – 235 с.
7. Нечитайло У. П. Аналіз сучасних підходів до визначення інвестиційного потенціалу регіону / У. П. Нечитайло // Інвестиції: практика та досвід. – 2010. – № 15. – С. 25-29.
8. Поліщук Є. Класифікація небанківських фінансових установ [Електронний ресурс] / Є. Поліщук // Ринок цінних паперів України. – 2012. – № 12. – С. 3-8. – Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/rcpu\\_2012\\_12\\_2](http://nbuv.gov.ua/UJRN/rcpu_2012_12_2).
9. Сабліна Н. В. Методичний підхід до управління інвестиційним потенціалом підприємства / Н. В. Сабліна // Науковий вісник Херсонського державного університету. – 2015. – № 15.4.3. – С. 102-105.
10. Семенов А. Ю. Діяльність небанківських фінансових установ у контексті економічного зростання / А. Ю. Семенов // Вісник Запорізького національного університету. – 2011. – № 1. – С. 139-148.

### References

1. Berezhna, I.Yu. (2010). Teoretyko-ekonomichni pidkhody do obgruntuvannia zmistu investytsiinoho potentsialu [Theoretical and economic approaches to the substantiation of the content of investment potential]. *Derzhava ta rehiony – State and regions*, 6, 253-258.
2. Zaika, S.O. (2015). Investytsiinyi potentsial pidpriemstva ta varianty yoho formuvannia [Investment potential of the enterprise and variants of its formation]. *Naukovyi visnyk Khersonskoho derzhavnoho universytetu – Scientific Bulletin of Kherson State University*, 13(1), 84-86.
3. Vatamaniuk, Z. (2005). *Instytutsiini zasady formuvannia ekonomichnoi systemy Ukrainy: teoriia i praktyka [Institutional foundations of the formation of the economic system of Ukraine: theory and practice]*. Novyi svit-2000.
4. Kucheruk, T.Yu., & Vovk, O.M. (2008). Ekonomichne obhruntuvannia kompleksnoi otsinky investytsiinoho potentsialu aviapidpriemstva [Economic substantiation of the integrated assessment of the investment potential of the airline company]. *Ekonomika. Finansy. Pravo – Economy. Finances. Right*, 3, 11-15.
5. Makukh, T.O., & Stechyshyn, T.O. (2009). Investytsiinyi potentsial yak faktor pidvyshchennia efektyvnosti vykorystannia finansovykh resursiv [Investment potential as factor of increasing of efficiency of use of financial resources]. *Finansy Ukrainy – Finance of Ukraine*, 9, 67-77.
6. Nazarova, O.H. (2015). *Vartisnyi pidkhid do upravlinnia investytsiinym potentsialom pidpriemstva [Costeffective approach to managing investment potential]* [PhD distrtation; Kramatorsk].

7. Nechytailo, I.P. (2010). Analiz suchasnykh pidkhodiv do vyznachennia investytsiinoho potentsialu rehionu [Analysis of modern approaches to determining the investment potential of the region]. *Investytsii: praktyka ta dosvid – Investments: practice and experience*, 15, 25-29.

8. Polishchuk, Ye. (2012). Klasyfikatsiia nebankivskykh finansovykh ustanov [Classification of non-banking financial institutions]. *Rynok tsinnykh paperiv Ukrainy – Securities market of Ukraine*, 12, 3-8.

9. Sablina, N.V. (2015). Metodychnyi pidkhid do upravlinnia investytsiinym potentsialom pidpriemstva [Methodical approach to management of investment potential of the enterprise]. *Naukovyi visnyk Khersonskoho derzhavnoho universytetu – Scientific Bulletin of Kherson State University*, 15(3), 102-105.

10. Semenoh, A.Yu. (2011). Diialnist nebankivskykh finansovykh ustanov u konteksti ekonomichnoho zrostantia [Activities of non-banking financial institutions in the context of economic growth]. *Visnyk Zaporizkoho natsionalnoho universytetu – Bulletin of Zaporizhzhia National University*, 1, 139-148.

Отримано 13.07.2022

UDC 330.322.5:336.73

### ***Valerii Ilchuk***

Doctor of Economics, Professor, Professor of Department of Finance, Banking and Insurance  
Chernihiv Polytechnic National University (Chernihiv, Ukraine)

**E-mail:** [ivp5@ukr.net](mailto:ivp5@ukr.net). **ORCID:** <http://orcid.org/0000-0003-4844-1326>

**Researcher ID:** [F-4864-2016](https://orcid.org/0000-0003-4844-1326)

### ***Tetiana Shpomer***

PhD in Economics, Senior Lecturer of Department of Finance, Banking and Insurance  
Chernihiv Polytechnic National University (Chernihiv, Ukraine)

**E-mail:** [tanya\\_shpomer@ukr.net](mailto:tanya_shpomer@ukr.net). **ORCID:** <http://orcid.org/0000-0001-6680-5889>

**Researcher ID:** [L-9323-2015](https://orcid.org/0000-0001-6680-5889)

### ***Andrii Shpomer***

PhD student of the Department of Finance, Banking and Insurance  
Chernihiv Polytechnic National University (Chernihiv, Ukraine)

**E-mail:** [6248747@gmail.com](mailto:6248747@gmail.com)

## **INVESTMENT POTENTIAL OF NON-BANKING FINANCIAL INSTITUTIONS**

*The activity of the NFI on the financial market of Ukraine is analyzed, which is manifested in the accumulation, conversion and direction of free monetary resources of economic entities for investment purposes in order to achieve a commercial or other effect or preserve the value of money over time. The classification of non-banking financial institutions is considered. The problems of their low investment activity have been identified. The possibility of intensifying the investment activity of NFI under the conditions of forming and increasing their investment potential is shown. Formulated author definition of the essence of the concept «investment potential of NFU». The structure of the investment potential is considered. The potential is characterized as a combination of resources and opportunities to use them for the goals determined by market subjects. The macro- and microenviron-*

*mental factors that negatively affect the process of formation of the investment potential of NFI have been determined. Depending on the ratio of the negative impact of macro- and microenvironmental factors, a matrix of strategies for counteracting the specified factor in the process of forming and increasing the investment potential of the NFI is built. The method of choosing the appropriate strategy for counteracting the negative factors of the macro- and microenvironment allows you to make informed decisions about their minimization. The need to develop a mechanism for the formation of investment potential in the context of the implementation of a strategy for countering the negative impact of these factors is shown. It has been proven that NFI are promising subjects of the financial market, which have significant potential opportunities to build up a powerful investment potential and become full participants in investing in enterprises of the real sector of the economy.*

**Keywords:** investment activity; investment potential; investment capital; investment opportunities; non-bank financial institutions.

*Fig.: 4. Table: 1. References: 10.*